



BI CONSULT



Business-Qlik for Finance

Система бизнес-анализа финансовой деятельности компании на базе QlikView

Компания
«Би Ай Консалт»
Saint-Petersburg
www.biconsult.ru

**CHANGE
YOUR
WORLD**

QlikView

Система бизнес-анализа - это:



- приложение, включающее дашборды, графики, таблицы и отчеты, специально настроенное для удобного операционного и стратегического анализа
- незаменимый инструмент для принятия высокоэффективных решений
- надежное средство повысить эффективность управления, сократить затраты и увеличить выручку
- доступ к полной и детальной информации о бизнесе в любом месте за один клик



О Компании BI Consult

- занимается консультационными услугами в области построения систем бизнес-анализа (Business Intelligence) на базе QlikView;
- осуществляет полный цикл разработки и внедрения “под ключ” и поддерживает существующие системы;
- реализовала более 100 проектов систем бизнес-аналитики на базе QlikView: по отраслям: дистрибуция, retail, telecom, производство и др.;
- имеет экспертный опыт по разработке систем бизнес-анализа по областям: финансы, продажи, маркетинг, закупки/склад/логистика, внутренний аудит и др.;
- работает по методологии S.A.F.E Project Methodology и fix-cost, что создает клиентам комфортные условия для сотрудничества.

QlikView

QlikTech Netherlands B.V.
Siriusdreef 29
2132 WT Hoofddorp
The Netherlands

Tel: +31 23 727 1900
Fax: +31 23 567 2328
Web: www.qlikview.com

Page: 1/1

To whom it may concern
Hoofddorp, 28.11.2012

We are pleased to confirm that

JSC “BI Consult”
192148, Russia, Saint-Petersburg,
Sedova str. 19-27

has a valid partner agreement with QlikTech
Netherlands BV.

As long as the partner agreement is in effect,
JSC “BI Consult” may resell and sublicense
software licenses of the QlikTech products
and conduct related services.

We are also pleased to confirm that QlikTech
will provide JSC “BI Consult” with support
(training, product updates, documentation,
etc.) in accordance with the valid partner
agreement between JSC “BI Consult” and
QlikTech.

For further questions, you can always contact
us on:

Phone: +31 (0)23 727 1900
Fax: +31 (0)23 727 1901

Best regards,

Vincent Peters

RVP & MD Benelux, Eastern Europe, Russia & CIS and
Middle East & Africa

Настоящим подтверждаем, что:

ООО «Би Ай Консалт»
192148, Россия, Санкт-Петербург, ул.
Седова, 19-27

имеет действующие партнерские
отношения с Компанией «КликТэк
Нидерланды БиВи».

На основании действующего партнерского
соглашения ООО «Би Ай Консалт»
является лицензиатом компании «КликТэк
Нидерланды БиВи» и имеет право
передавать право использования
программного обеспечения QlikView на
неограниченный срок (весь срок действия
соответствующего права)

Мы также подтверждаем, что ООО «Би Ай
Консалт» будет получать от компании
«КликТэк Нидерланды БиВи» необходимую
техническую поддержку (тренинги,
обновления программного обеспечения,
документацию и т.д.) в соответствии с
действующим партнерским соглашением
между компанией «КликТэк Нидерланды
БиВи» и ООО «Би Ай Консалт».

Если у Вас возникнут вопросы, пожалуйста
обращайтесь ко мне:

Телефон: +31 (0)23 727 1900
Факс: +31 (0)23 727 1901

QlikView

QlikTech Netherlands B.V.
Siriusdreef 29
2132 WT HOOFDDORP
The Netherlands
KvK Amsterdam nr.: 34239051

Применение QlikView в различных областях

• Front Office

Платежи / Транзакции

- Clearing, Settlement, and Reconciliation:
 - Платежи (SWIFT, ACH, BACS, EDI)
 - ATM / Кредитные и дебетовые карты
- Займы / Кредиты
- Anti-Money Laundering / Контроль мошенничества



Управление активами / Ликвидность

- Активы / Денежные средства
- Анализ портфеля
- Эффективность управляющих
- Анализ «что-если»



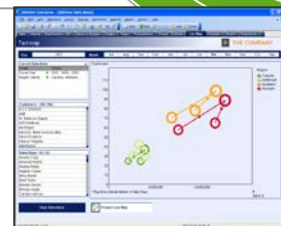
Ценные бумаги / Капитал

- Исследования рынка
- Мониторинг рынка - текущие и исторические данные
- Сравнительный анализ
- Анализ по направлениям деятельности
- Анализ маржинальности и комиссионных



Управление рисками / Compliance

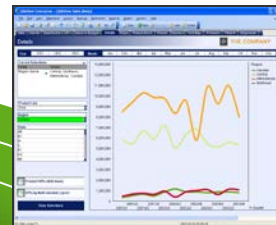
- Кредитные риски
- Рыночные риски
- Операционные риски
- Compliance – Basel II, SEPA, KYC, AML, USA Patriot Act, HIPAA



Back Office

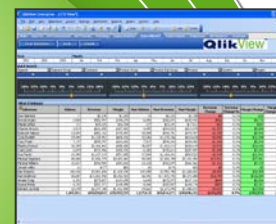
Product Development and IT

- Product Portfolio Analysis
- Product / Project Management
- Product Performance by Market Segment
- System Performance Controlling
- Infrastructure Planning / Sizing



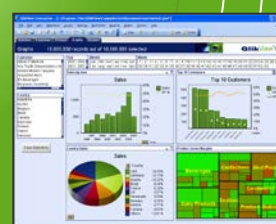
Финансы & HR

- Консолидированная отчетность
- Анализ P&L по направлениям деятельности и отделениям
- IFRS / GAAP
- Финансовая устойчивость
- Анализ трудозатрат и компенсаций



Отношения с заказчиками

- Планы, Ставки/Активы, Комиссионные
- Анализ портфеля клиентов (Heat Map)
- Сегментация и профайлинг
- Перекрестные продажи
- Оценка маркетинговых кампаний



Руководство

- Информационные панели
- Мониторинг по KPI
- Предикативный анализ
- «Что-если» анализ
- Проектное управление



Dashboard
Analysis
Reporting



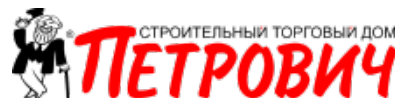
О QlikView:

- Базируется в США, основанна в 1993 в Швеции
- Самая высокая удовлетворенность пользователей
- 15,000 клиентов в 100 странах
- 1,100 партнеров по всему миру
- 650 сотрудников в 22 офисах в 24 странах
- NASDAQ: QLIK

Более 26 000 Клиентов



Клиенты QlikView в России:



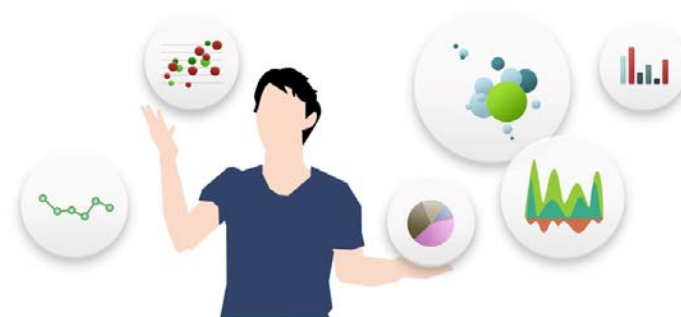
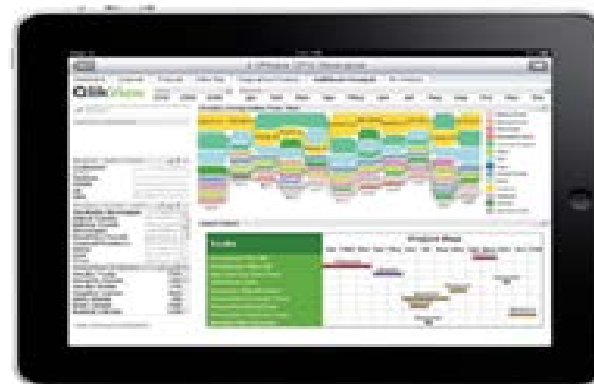
Выгоды от внедрения решения для анализа финансов

- **доступность информации** - быстрый доступ к любому финансовому показателю с помощью нескольких кликов;
- **поддержка работы в режиме многозадачности** - быстрое погружение в различные области финансовой деятельности с помощью интерактивных инструментов с заранее заданными сценариями анализа;
- **сложная аналитика в простой форме** - лучшие формы визуализации отчетности с возможностью просмотра путей формирования отчетов;
- **гибкое бюджетирование** - простая реализация процессов анализа корректировок бюджетов;
- **удобство контроля** - прямой доступ к работе всех подразделений на уровне ведения финансовой отчетности в реальном времени;
- **отчетность без ошибок** - возможность выявления «стандартных» ошибок пользователей, отвечающих за проведение финансовой операции или формирование отчета;
- **консолидация без усилий** - реализация консолидированной финансовой информации и отчетности в единой точке;

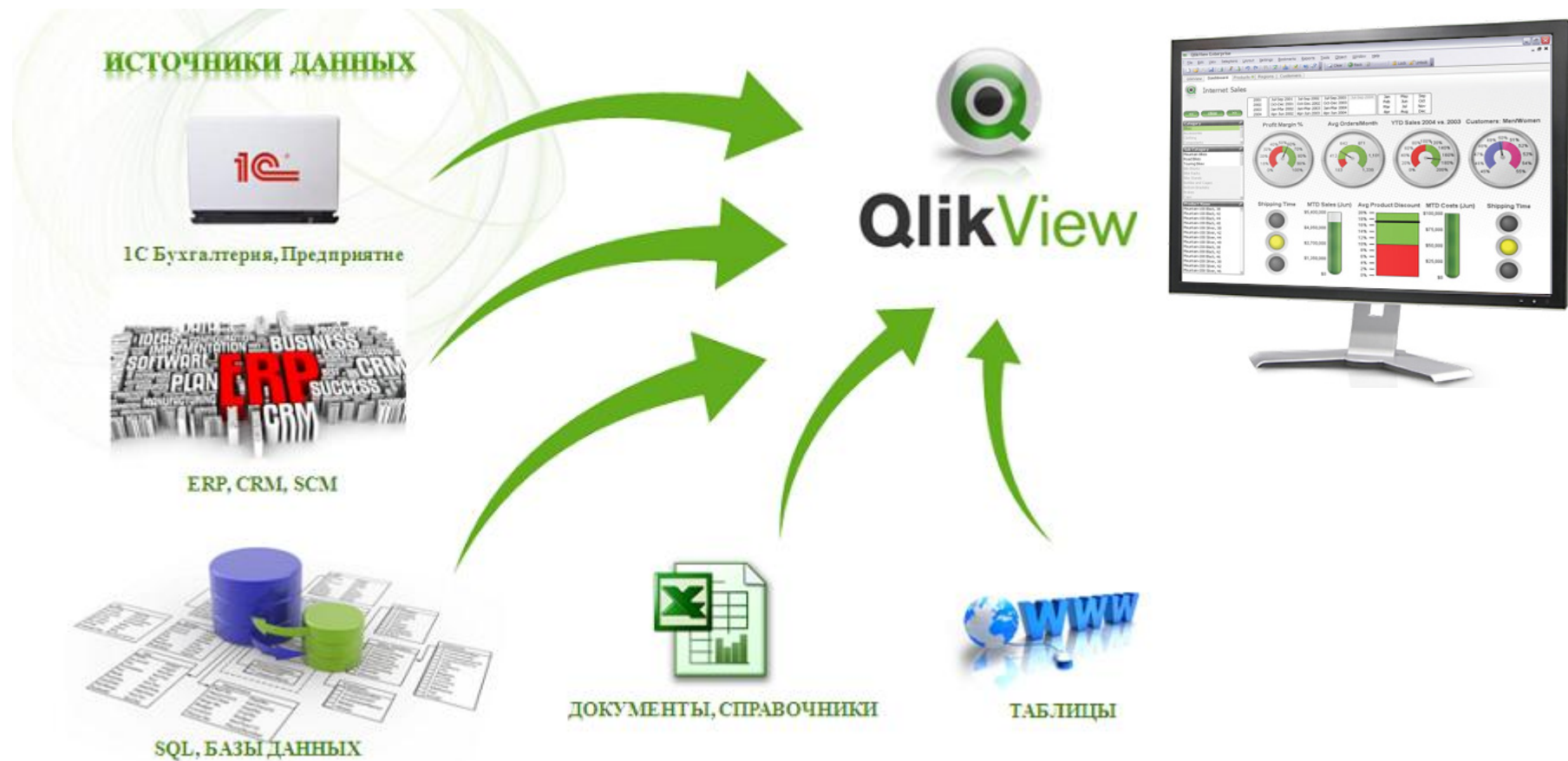


Простота и Оперативность

- Хранение и обработка большими массивами данных
- Построение отчета по любым видам аналитики за кратчайшие сроки
- Простота в использовании
- Понятный интерфейс и возможность конструирования отчетов для любого пользователя



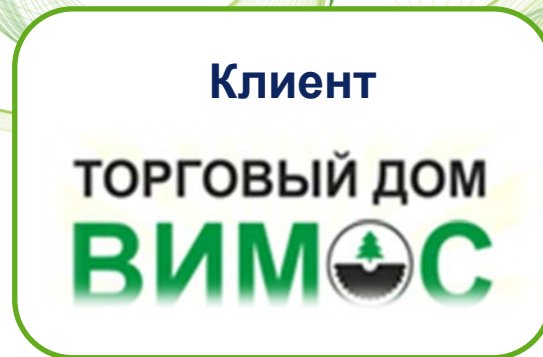
Консолидация из различных систем



Консолидированная финансовая отчетность

Задачи проекта:

- Автоматизация построения консолидированного отчета по продажам и отчета о движении денежных средств, план-фактного анализа, прогноза выполнения плана;
- Финансовая и корпоративная отчетность (17 компаний);
- Удобный интерфейс и детальная аналитика



Консолидированный
отчет по продажам



Консолидированный отчет о
движении денежных средств

Источники данных:

1С 8 УПП; 1С 8 Зарплата и Кадры; X-Art;



Консолидированная финансовая отчетность

Клиент



Задачи проекта:

- Ускорение процесса сбора и обработки информации от дочерних компаний
- Построение Консолидированного Баланса, Отчета о Прибылях и Убытках, Отчета о Движении Денежных Средств
- Визуализация информации в понятной и удобной для принятия решения форме
- Возможность построения любого уровня аналитики
- Возможность элиминации внутрихозяйственных расходов

Источники данных:

1С 8 УПП; 1С 8 Зарплата и Кадры



Демонстрация



Контроль и план-факт анализ

Система контроля исполнения бюджета является продолжением планирования и сопровождает процесс реализации планов.

Основными элементами системы контроля являются:

- объекты контроля — бюджеты структурных подразделений;
- предметы контроля - отдельные характеристики состояния бюджетов (соблюдение лимитов фонда оплаты труда, расходов сырья и материалов и т.д.);
- субъекты контроля - структурные подразделения предприятия, осуществляющие контроль за соблюдением бюджетов.

Какие предметы контроля могут быть отображены в инструменте?

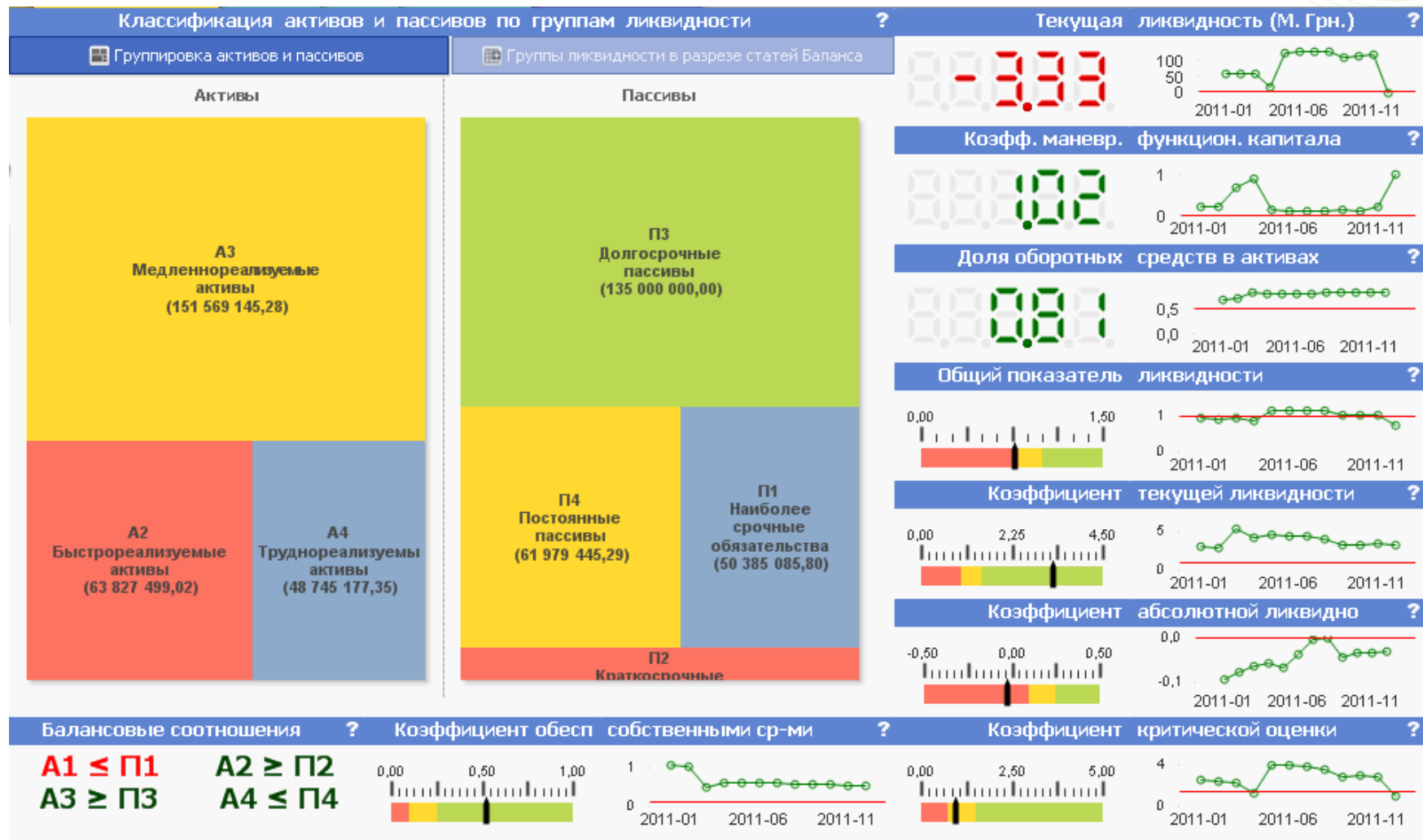
1. *Продажи (план и факт в денежном выражении),*
2. *Закупки (план и факт в денежном выражении),*
3. *Себестоимость складских запасов на начало периода (план и факт в денежном выражении),*
4. *Маржа, прибыльность продаж (план и факт в %),*
5. *Оборачиваемость складских запасов (плановый и фактический коэффициент оборачиваемости),*
6. *Качество складских запасов по топ А и В (факт в %)*



Анализ эффективности деятельности предприятия



Анализ финансовой устойчивости предприятия





Анализ ключевых финансовых показателей в динамике



Построение Баланса по любым разрезам



Построение отчета Cash-flow по любым разрезам



Построение отчета Cash-flow по любым разрезам



Построение отчета о Доходах и Расходах



Контроль и план-факт анализ продаж (1/2)

Сводный отчёт					
Раздел бюджета	Группа статей	Факт	План	Отклонение, р.	Отклонение, %
Площадь		522 148р.	174 030р.	348 118р.	300,0%
Эксплуатация 1, 2 уровень	Доходы от внутренней аренды	477 969 660р.	477 818 028р.	151 632р.	100,0%
	Прямые мат. затраты по соде...	521 815 627р.	612 808 749р.	-90 993 122р.	85,2%
	СП-I по использованию опер...	51 096 133р.	13 585 891р.	37 510 242р.	376,1%
	ФОТ ЭК-69 по передаче тепл...	1 135 406р.	0р.	1 135 406р.	-
Эксплуатация 3 уровень	Доходы от эксплуатации и об...	48 520 491р.	46 158 019р.	2 362 473р.	105,1%
	Затраты на эксплуатацию и о...	36 401 443р.	28 861 100р.	7 540 343р.	126,1%
	СП-II по эксплуатации и обсл...	5 688 781р.	7 261 906р.	-1 573 126р.	78,3%
	ФОТ департамента эксплуата...	7 000 218р.	6 001 860р.	998 358р.	116,6%
Коммерческая аренда	Доходы от коммерческой аре...	476 480 772р.	479 947 101р.	-3 466 329р.	99,3%
	ПМЗ по содержанию и эксклю...	153 875 776р.	147 936 263р.	5 939 513р.	104,0%
	СП-III по использованию ко...	322 604 996р.	332 010 838р.	-9 405 843р.	97,2%
	ФОТ ЭК-69 по передаче т/э,...	1 488 076р.	1 326 107р.	161 969р.	112,2%
Продажа энергоресурсов арендаторам и субарендаторам	Доходы от продаж энергорес...	16 662 692р.	20 554 819р.	-3 892 126р.	81,1%
	Прямые материальные затра...	21 082 986р.	27 085 266р.	-6 002 280р.	77,8%
	СП-IV по передаче энергоре...	1 910 150р.	400 070р.	1 510 080р.	477,5%
	ФОТ ЭК-69 по передаче з/э, т...	449 814р.	229 333р.	220 481р.	196,1%
Услуги по передаче электроэнергии	Услуги по передаче электрос...	24 000 925р.	27 000 000р.	-2 999 075р.	89,9%
	ПМЗ по услугам по передаче...	7 979 719р.	4 093 910р.	3 885 809р.	194,9%
	СП-V по передаче электрос...	16 021 206р.	22 906 090р.	-6 884 884р.	69,9%
	ФОТ ЭК-69 по передаче з/э а...	473 552р.	312 065р.	161 488р.	151,7%
Компен-я затрат ЭК-69 по передаче энергорес-в подраз. п/я (без теплогенер.)	Компен-я затрат ЭК-69 по пе...	34 886 526р.	23 156 169р.	11 730 357р.	150,7%
	ПМЗ по услугам ЭК-69 (матер...	17 630 050р.	9 660 187р.	7 969 863р.	182,5%
	СП-VI по передаче энергоре...	5 178 452р.	3 722 365р.	1 456 087р.	139,1%
	ФОТ ЭК-69 по передаче воды...	4 178 565р.	3 612 840р.	565 725р.	115,7%
Услуги 94 цеха	Услуги 94 цеха	65 631 572р.	69 800 362р.	-4 168 790р.	94,0%
	Затраты по услугам 94 цеха	38 837 019р.	42 460 577р.	-3 623 558р.	91,5%
	СП-VII по 94 цеху	8 067 761р.	8 187 096р.	-119 335р.	98,5%
	ФОТ 94 цеха	13 790 338р.	15 490 668р.	-1 700 330р.	89,0%
Услуги РМК-70	Услуги РМК-70	22 743 736р.	37 266 976р.	-14 523 240р.	61,0%
	Прямые материальные затра...	928 517р.	1 670 000р.	-741 483р.	55,6%
	СП-VIII по РМК-70	6 142 349р.	10 520 394р.	-4 378 045р.	58,4%
	ФОТ РМК-70	10 321 431р.	10 413 200р.	-91 769р.	97,4%

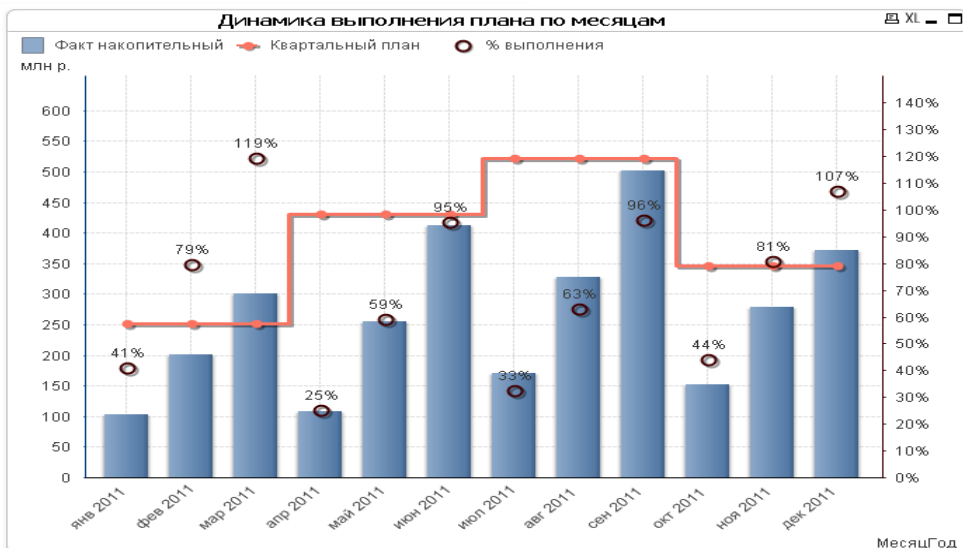
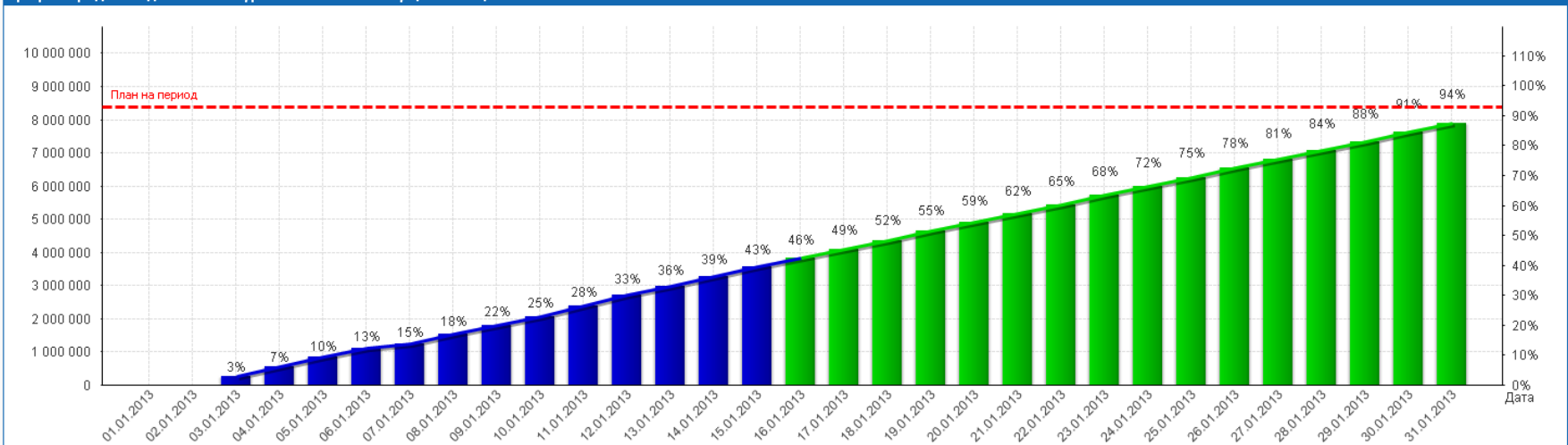
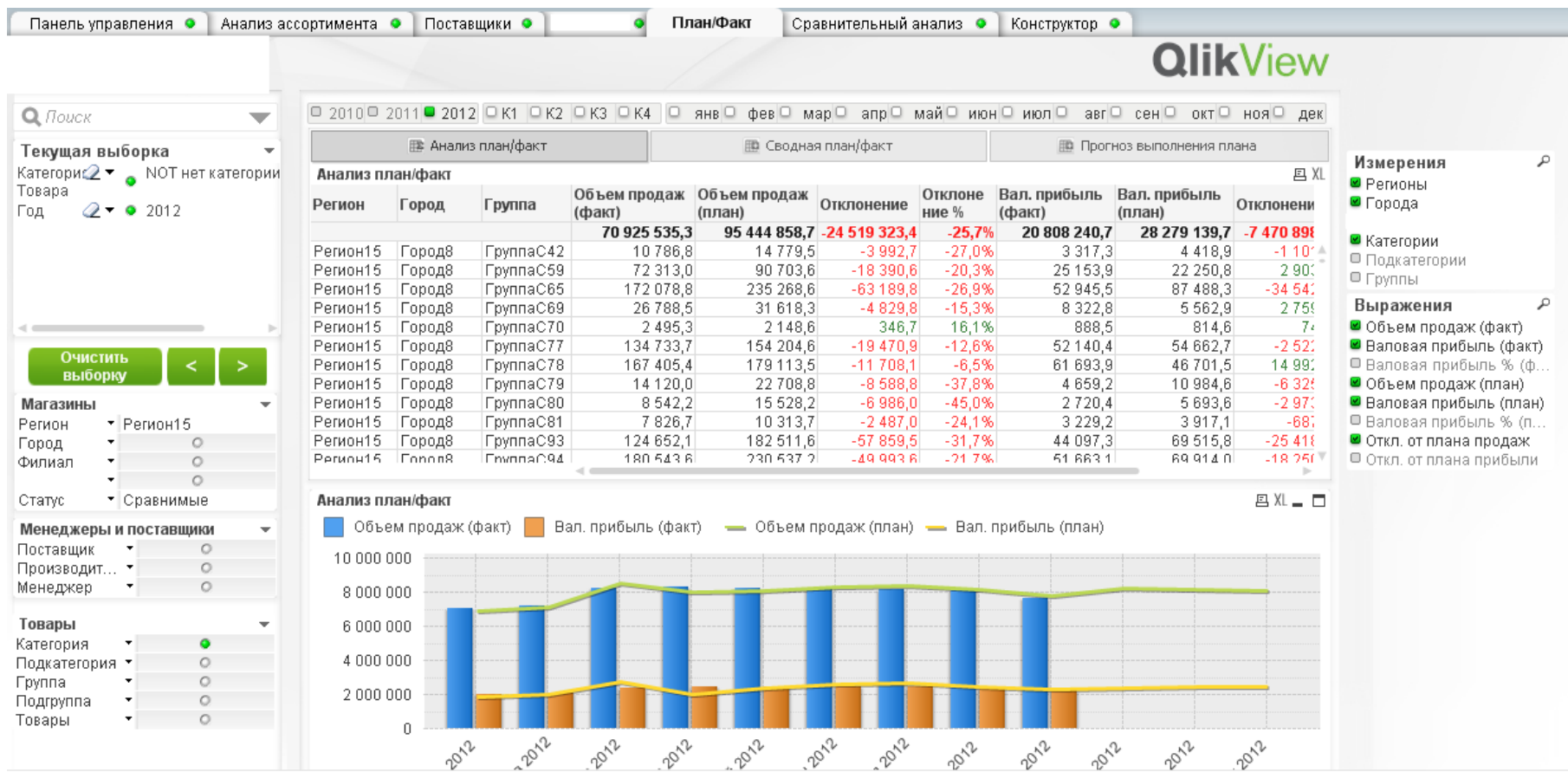


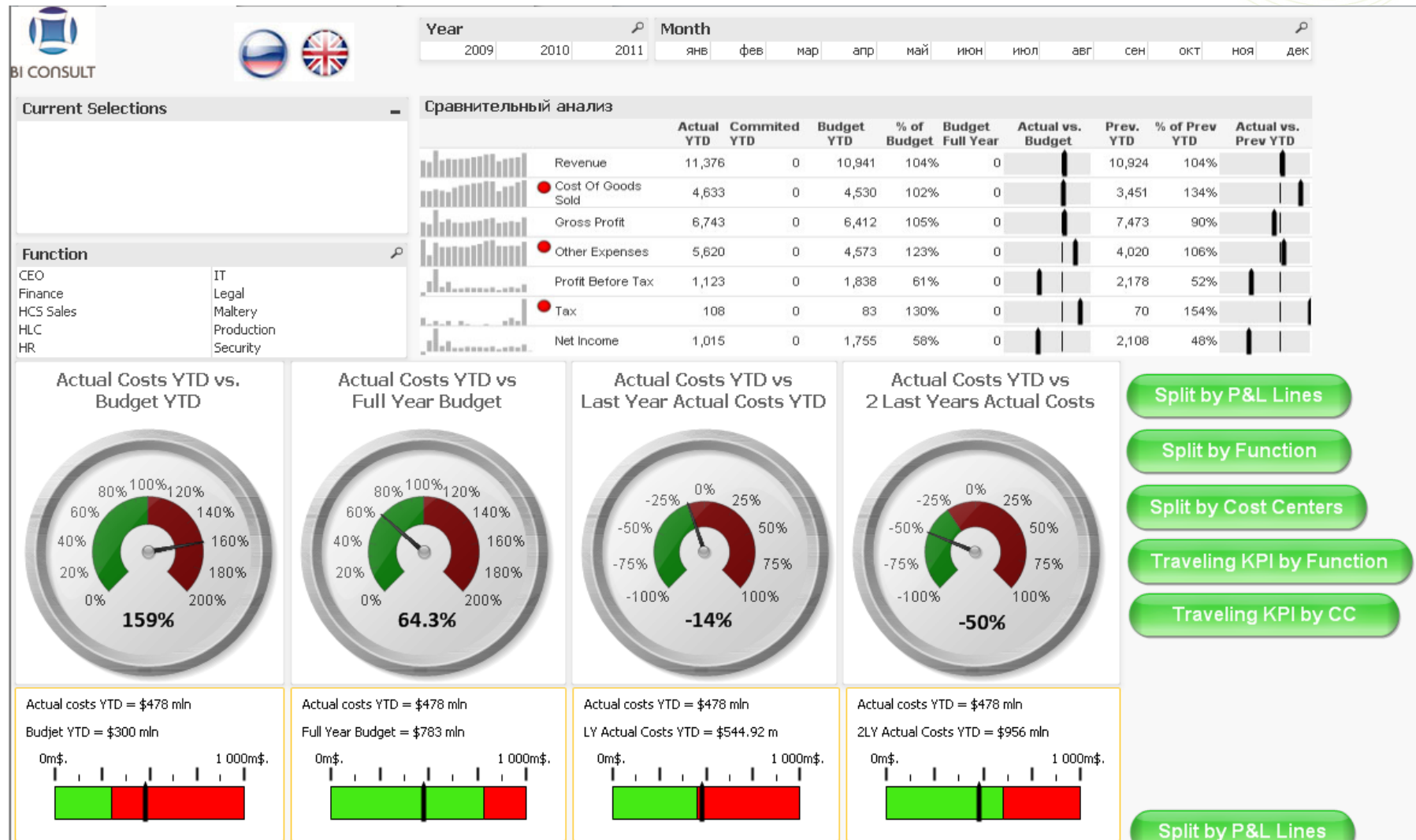
График продаж и достижения уровня плана за текущий месяц



Контроль и план-факт анализ продаж (2/2)



Контроль и план-факт анализ расходов и себестоимости



Возможность планирования и принятия решений с помощью инструмента «что если?»

- Возможность планирования и принятия решений с помощью инструмента «Что-Если»;
- Моделирование ситуаций;

Текущая выборка

Год: 2012
Месяц: мар

2011 2012 K1 K2 K3 K4
январь февраль **март** апрель май июнь июль август сентябрь октябрь ноябрь декабрь

От: До:

Выбрать Закладку

+ Добавить X Удалить

Фильтры

Подразделение: Подразделение 1
Отдел: Отдел 1
Подотдел:
Направление:
Раздел:
Группа:
Поливар:
Номенклатура:
Менеджер продаж:

Заканая: Профиль Акция Не акция
С агентскими: Без агентских В руб В шт В кор
С/с на территориях: С/с по холдингу

Общая таблица

Критерий 1 (мин оборот группы): 0 250 000 500 000
Критерий 2 (мин оборот поливара): 0 150 000 300 000
Критерий 3 (мин кол-во клиентов группы): 0 500 1 000
Критерий 4 (мин кол-во клиентов поливара): 0 100 200
Критерий 5 (мин наценка группы): 0 100 000 200 000
Критерий 6 (СТЗ): 0 6 12

Мин оборот, группа = 270 000р.
Мин оборот, полит = 83 000р.
Кол-во клиентов, группа = 30
Кол-во клиентов, полит = 10
Мин наценка, группа = 0р.
СТЗ полит = 7,0

Группа	Направление	Раздел	Группа	Крит 1	Крит 3	Крит 5	Отгрузка группы, руб	Наценка группы	Клиентов у группы	Остаток на конец	СТЗ
Группа 1	Направление 1	Раздел 1	Группа 1	Истина	Ложь	Истина	4 447 087р.	4 401 963р.	27,0	0,0	-
Группа 22	Направление 1	Раздел 1	Группа 22	Истина	Истина	Истина	762 717р.	693 888р.	46,0	0,0	-
Группа 24	Направление 1	Раздел 1	Группа 24	Истина	Истина	Истина	2 482 554р.	2 154 564р.	59,0	0,0	-
Группа 30	Направление 1	Раздел 1	Группа 30	Истина	Истина	Истина	8 123 047р.	8 035 697р.	83,0	0,0	-
Группа 31	Направление 1	Раздел 1	Группа 31	Истина	Истина	Истина	6 852 324р.	6 721 295р.	82,0	0,0	-
Группа 58	Направление 1	Раздел 1	Группа 58	Истина	Истина	Истина	16 398 036р.	16 278 121р.	138,0	0,0	-

Поливар	Код	Поливар	Крит 2	Крит 4	Крит 6	Отгрузка, руб	Себестоимость	Наценка	Рентабельность	Клиентов	Остаток на конец	СТЗ, шт
51	Поливар 4	Истина	Ложь	Ложь	Ложь	120 261р.	-35 910р.	156 170р.	129,86%	4,0	0,0	-
944	Поливар 5	Ложь	Ложь	Ложь	Ложь	-198 999р.	-3 851р.	-195 148р.	98,06%	1,0	0,0	-
958	Поливар 6	Ложь	Истина	Ложь	Ложь	-443 420р.	70 622р.	-514 042р.	115,93%	11,0	0,0	-
960	Поливар 7	Истина	Ложь	Ложь	Ложь	1 347 273р.	55 326р.	1 291 947р.	95,89%	7,0	0,0	-
961	Поливар 8	Истина	Ложь	Ложь	Ложь	897 807р.	4 366р.	893 441р.	99,51%	6,0	0,0	-
962	Поливар 9	Истина	Истина	Ложь	Ложь	2 305 886р.	-21 207р.	2 327 093р.	100,92%	26,0	0,0	-
967	Поливар 11	Истина	Истина	Ложь	Ложь	843 027р.	89 685р.	753 342р.	89,36%	37,0	0,0	-
968	Поливар 12	Ложь	Истина	Ложь	Ложь	-592 900р.	96 811р.	-689 711р.	116,33%	21,0	0,0	-
969	Поливар 13	Истина	Истина	Ложь	Ложь	714 169р.	16 421р.	697 748р.	97,70%	16,0	0,0	-
970	Поливар 14	Истина	Истина	Ложь	Ложь	950 495р.	11 448р.	939 046р.	98,80%	11,0	0,0	-
972	Поливар 15	Истина	Истина	Ложь	Ложь	1 341 274р.	39 057р.	1 302 217р.	97,09%	16,0	0,0	-
976	Поливар 16	Истина	Истина	Ложь	Ложь	1 706 663р.	-85 263р.	1 791 927р.	105,00%	12,0	0,0	-
977	Поливар 17	Истина	Истина	Ложь	Ложь	2 962 242р.	163 346р.	2 798 896р.	94,49%	22,0	0,0	-
982	Поливар 19	Истина	Истина	Ложь	Ложь	846 806р.	74 609р.	772 197р.	91,19%	15,0	0,0	-



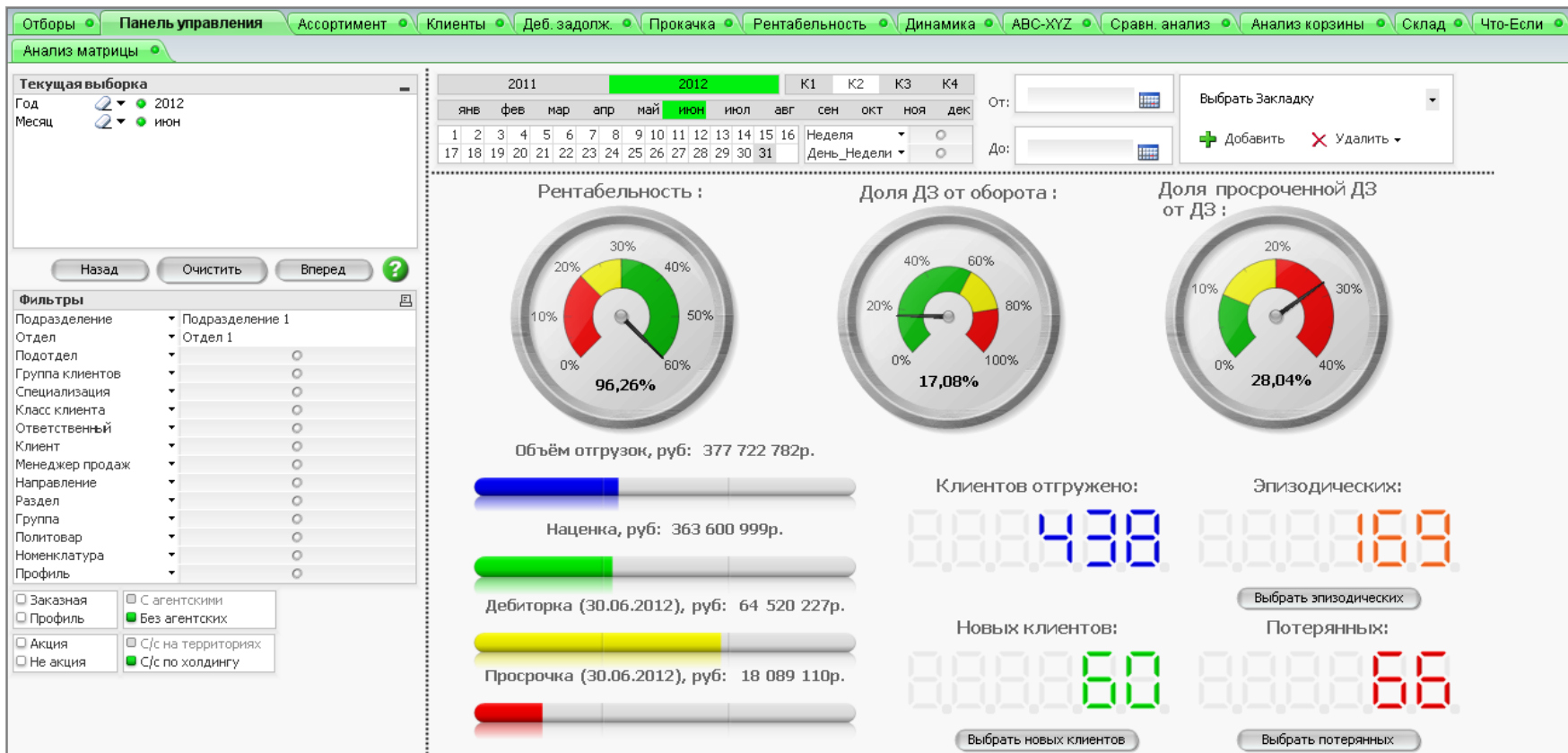
Анализ Дебиторской Задолженности (1/4)

- Возможность оперативно управлять дебиторской задолженностью;
- Выявление ДЗ в разрезах (Номенклатура, Склады, Клиенты...);
- Принципы признания Дебиторской задолженности;

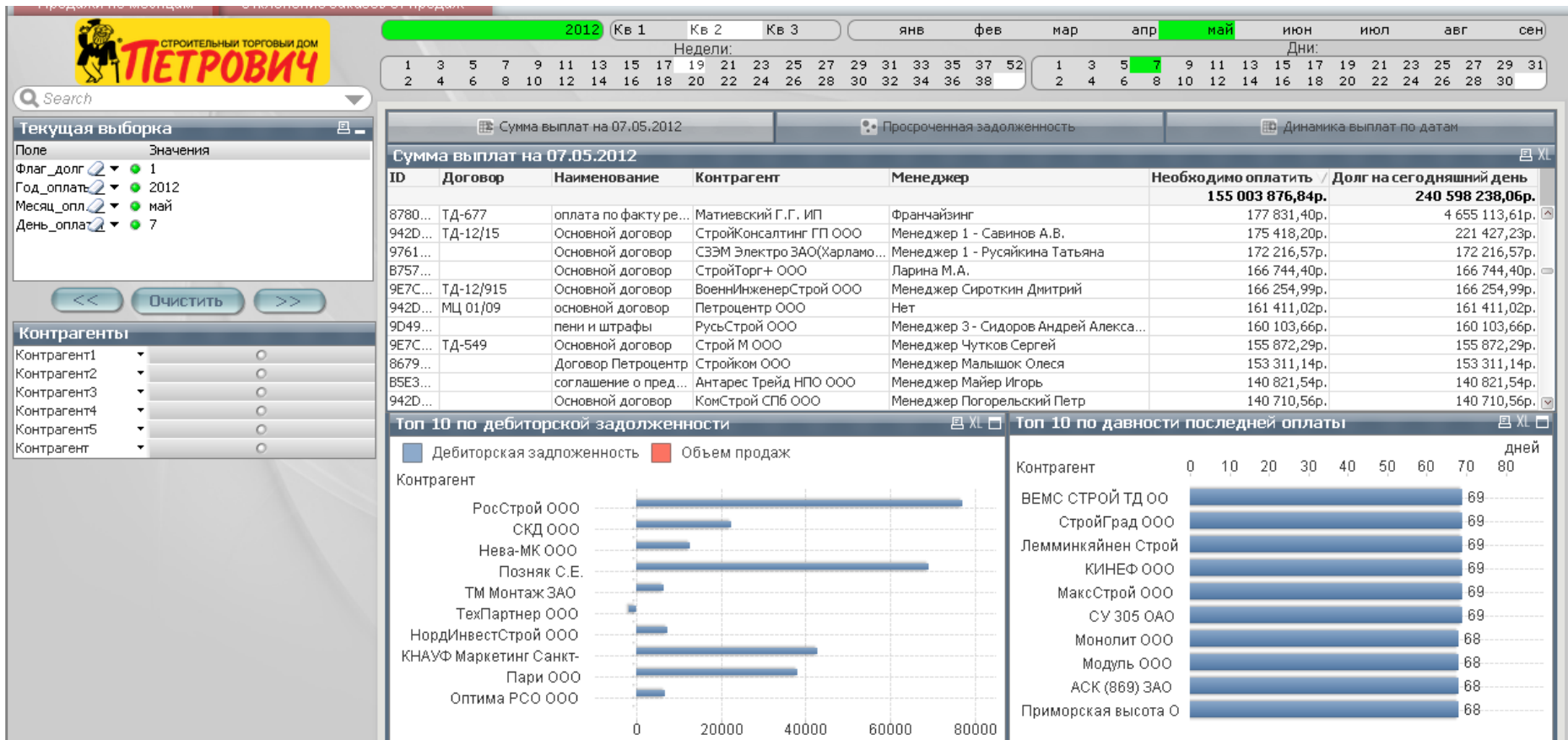
Анализ Возраста Дебиторской Задолженности									
Кредитор	№ Договора	Возраст < 0 дней	Возраст от 1 до 45 дней	Возраст от 46 до 90 дней	Возраст от 91 до 365 дней	Возраст от 366 до 1095 дней	Возраст более 1096 дней	Общая Сумма	Открытие Авансы
		-1 083 268						-1 083 268	0
78ВЛАД-ПЦ ППП "Ульфуя-Этяхсн"		-8 068						-8 068	0
78ВЛАДИМИР ППП "Ульфуя-Этяхсн"		-260 481						-260 481	0
78ВЛАДОС Ульфуя-Этяхсн"		-			27 351			27 351	0
78ЗАИМ1 Ульфуя-Этяхсн"		-440 000						-440 000	0
78ЗАИМ2 Ульфуя-Этяхсн"		-167 000						-167 000	0
78КВЛАДИТ ППП "Ульфуя-Этяхсн"		-87 056						-87 056	0
78КВЛАДСВ ППП "Ульфуя-Этяхсн"		-34 542						-34 542	0
78КОПВЛАД ППП УЛЬФУЯ-ЭТЯХСН		-114 156						-114 156	0
78КОПВЛМ ППП "УЛЬФУЯ-ЭТЯХСН"		-14 188						-14 188	0
78ПРВЛАД ППП "Ульфуя-Этяхсн"		-5 673						-5 673	0
ЮНИВЛ И-т "БрхСхту-Этяхсн" ППП "Брхсхту"		-		853				853	0
ЮНИВЛ-ПР И-т "БрхСхту-Этяхсн" ППП "Брхсхту"		-		6 826				6 826	0
ЮНИК И-т "БрхСхту-Улмилпсн" ППП "БрхСхту"		-		738	1 614			2 352	0
ЮНИКОСТ йтхят ППП "БрхСхту-Улмилпсн"		-		2 954	2 560			5 514	0
ЮНИТВ йтхят ППП "БрхСхту-Лъене"		-		293				293	0
ЮНИТВ-ПР йтхят ППП "БрхСхту-Лъене"		-		1 172				1 172	0
ЮНИЧ И-т "БрхСхту-Зьюпумянд" ППП "БрхСхту"		-		565	707			1 273	0
ЮНИЧ-ПР И-т "БрхСхту-Зьюпумянд" ППП "БрхСхт"		-		2 262				2 262	0



Анализ дебиторской задолженности (2/4)



Анализ дебиторской задолженности (3/4)



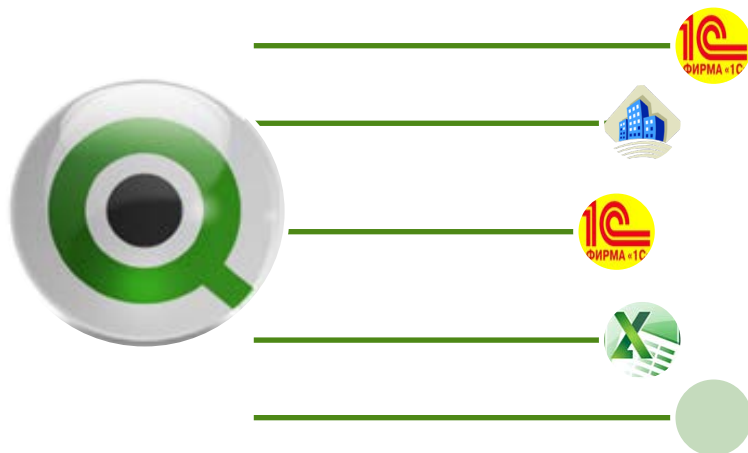
Трансформация Отчетности по стандартам МСФО

Клиент



Цели проекта:

- Сбор фактических данных из бухгалтерских программ
- Трансформация российских учетных данных на международный план счетов организации
- Возможность внесения корректировок
- Возможность построения аналитики по периодам

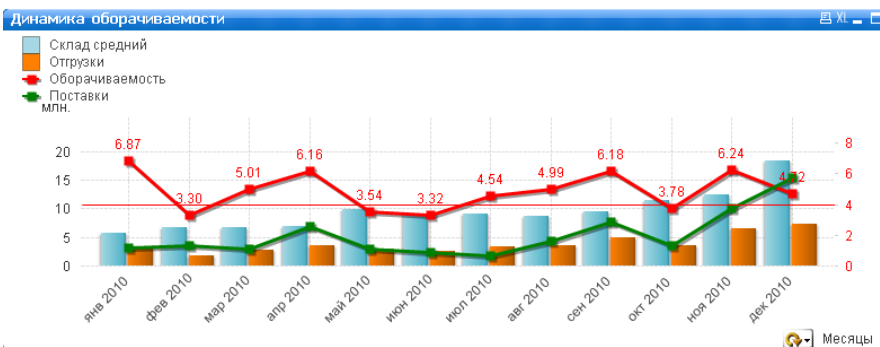


Демонстрация



Управление товарным запасом

- Динамика складских показателей;
- Оптимальный товарный запас;
- Управление по нормативам;



Внешний вид отчета «ДТЗ»:

Подразд-ление	Акконтинг-ная группа	Бонус	Товар	Артикул	Комплекция	Ед. изм.	Начальный остаток	Получа	Поставки	Клиентский остаток	Заказ	Уровень продаж %	Необходимо для продажи		
Итого							7 454,420	13 063,861	17 607,369	2 406,352	0 966,6	86	2 062		
Итого	Секондет		Боден 25...	200096271097	ш	конкр	23	0	23	0	0	18	103		
			Канель 200...	200096271943	ш	кд	0	76,5	0	19,2	150	75	0	0	
			Канель 206...	200170317313	ш	кд	7,62	35,96	66,993	1,607	70	97	0	0	
			Канель 322...	200168180017	ш	кд	51,691	0	52,824	1,867	140	98	0	0	
			Канель 323...	200170706019	ш	кд	75,544	0	77,322	2,11	140	97	0	0	
			Боден 21...	200096271943	ш	шт	28	72	89	23	81	72	0	0	0
			Боден 21...	200096271445	ш	шт	285	36	304	17	12	92	13	0	0
			Боден 25...	200096271943	ш	шт	495	0	253	132	272	76	0	0	0
			Боден 25...	200096261356	ш	данит	10	72	61	21	72	74	0	0	0
			Боден 25...	200096271445	ш	шт	86	141	172	57	72	76	0	0	0

Остатки по дням

Товар	Подразделение	Макс	Дата																											
			01.02.2013	02.02.2013	03.02.2013	04.02.2013	05.02.2013	06.02.2013	07.02.2013	08.02.2013	09.02.2013	10.02.2013	11.02.2013	12.02.2013	13.02.2013	14.02.2013	15.02.2013	16.02.2013	17.02.2013	18.02.2013	19.02.2013	20.02.2013	21.02.2013	22.02.2013	23.02.2013	24.02.2013	25.02.2013	26.02.2013	27.02.2013	28.02.2013
Азрок ГБ зимний (клей для газобетона), 20кг	Индустриальный	320	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█
	Мурманка	240	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█
	Парнас	320	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█
	Планерная	320	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█
	Салова	320	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█	█



Дополнительные возможности

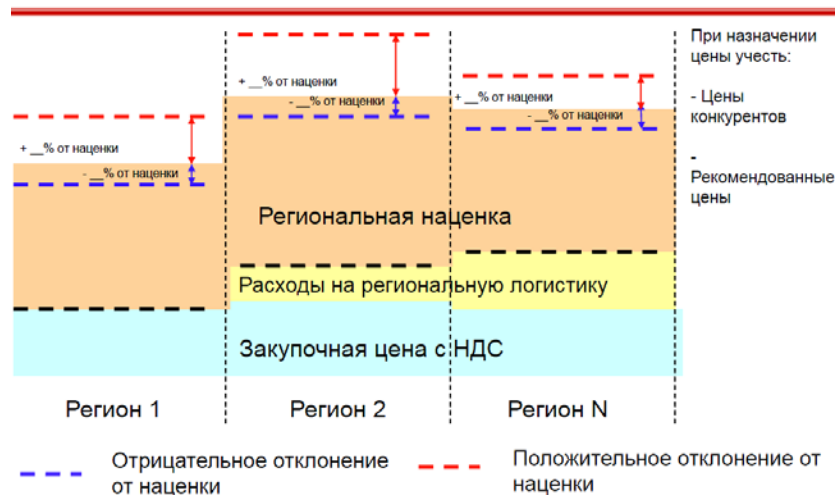
- Принципы признания прибыли по поставщикам

Продажи в руб. (Сравнение с аналогичным периодом прошлого года)

Поставщик	Продажи	Динамика продаж	% динамики продаж	Прибыль	Динамика прибыли	% динамики прибыли	% прибыли
	175 130 486	+126 513 585	+260.23%	32 950 314	+20 885 179	+173.10%	23,18%
APAC Opto Electronics	81 695 559	+77 283 673	+1 751.71%	10 053 318	+8 758 960	+676.70%	14,03%
Averwin	36 638 560	+22 899 277	+166.67%	9 528 567	+6 326 436	+197.57%	35,15%
Arrow	26 107 742	+17 186 325	+192.64%	6 633 399	+4 490 217	+209.51%	34,06%
PROMATE	20 403 421	+14 621 158	+252.86%	4 767 759	+3 054 351	+178.26%	30,49%
BOLYMIN	18 401 132	+10 179 607	+123.82%	4 231 128	+2 151 884	+103.49%	29,86%
MSC Vertriebs GmbH	18 219 832	+15 932 948	+696.71%	4 562 646	+4 029 687	+756.10%	33,41%
Архуссофт	12 372 769	+7 019 654	+131.13%	3 382 361	+2 231 641	+193.93%	29,62%
Forenex	10 365 120	+8 697 246	+521.46%	2 369 318	+1 718 035	+263.79%	37,63%
Элтех	8 553 693	+2 706 447	+46.29%	2 086 706	+860 779	+70.21%	32,27%
PROGRESS COMPONENTS	8 470 448	+2 820 967	+49.93%	2 367 321	+1 040 610	+78.44%	38,79%

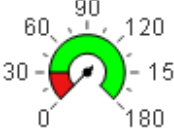
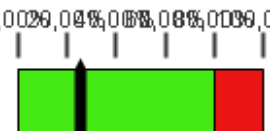
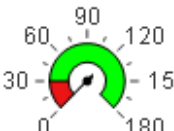

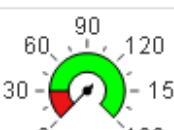

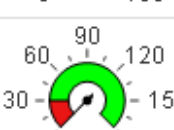


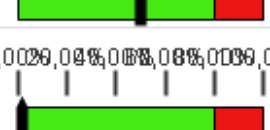
- Расчет себестоимости с аллокацией издержек

Структура цены



Дополнительные возможности

- Возможности оперативного контроля за сроками действия или исполнения

Лицензии							
№ Лицензии	Поставщик	Предельный объем (в литрах)	Дата получения	Дата окончания срока действия	Дней до окончания срока действия	Отгружено литров	Отгружено литров
ЛР0181001001045	РПБ	460800	10.02.2010	04.02.2011		115 200	
ЛР0181001001046	РПБ	691200	10.02.2010	04.02.2011		172 800	
ЛР0181001001047	Ла Гуэнуаз	58320	10.02.2010	04.02.2011		0	
ЛР0181001001048	Ла Гуэнуаз	22680	10.02.2010	04.02.2011		11 340	
ЛР0181001001049	Винобон	1179360	10.02.2010	04.02.2011		20 520	



Решения Business-Qlik – потенциал мгновенного роста


Функциональные решения

функциональная область	комплексное решение BI Consult
Бизнес-аналитика для TOP-менеджеров	<i>Business-Qlik for TOP Management</i>
Анализ финансовой деятельности	<i>Business-Qlik for Finance</i>
Анализ продаж	<i>Business-Qlik for Sales</i>
Анализ склада, закупок и логистики	<i>Business-Qlik for Stock</i>
Бизнес-аналитика для категорийного менеджера	<i>Business-Qlik for Product Management</i>
Бизнес-аналитика для внутреннего аудита	<i>Business-Qlik for Audit</i>
Бизнес-аналитика для отдела маркетинга	<i>Business-Qlik for Marketing</i>

Отраслевые решения

отрасль / сфера деятельности	комплексное решение BI Consult
Розничная торговля	<i>Business-Qlik for Retail</i>
Оптовая торговля и дистрибуция	<i>Business-Qlik for Distribution</i>
Производство	<i>Business-Qlik for Manufacturing</i>
Операторы связи	<i>Business-Qlik for Telecom</i>
Фармацевтическая промышленность	<i>Business-Qlik for Pharma</i>





Преимущества готовых решений Business-Qlik по сравнению с разработкой «под заказ»:

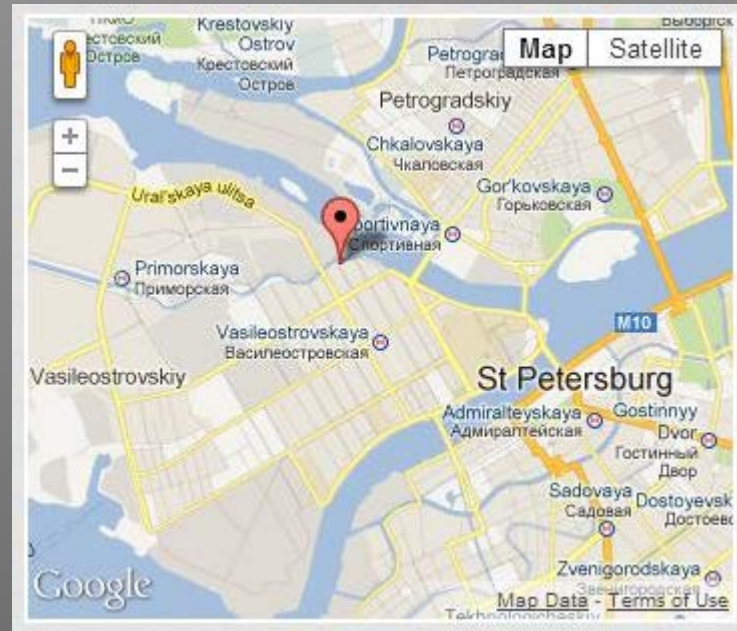
- Стоимость внедрения ниже на **30-40%** по сравнению с индивидуальным проектом BI-системы;
- Широкие функциональные возможности готовых решений закрывают все ключевые аналитические задачи Вашего бизнеса;
- Сокращение времени на внедрение и настройку решения до **нескольких дней**;
- Отсутствие риска и надёжно прогнозируемые результаты обеспечивают **99,9%** удовлетворенности клиентов;
- Заказчик получает систему бизнес-анализа на основе мировых **best practice** и отраслевой специфики;
- Внедрение проводится практически без отрыва сотрудников от работы и без остановки бизнес-процессов.



BI Consult

www.biconsult.ru

199178, Россия,
Санкт-Петербург
бульвар В.О. д.63
Тел: +7 (812) 334-08-01
E-mail: info@biconsult.ru





Спасибо за внимание!

